

BITS 2013

Vision in

ACTION

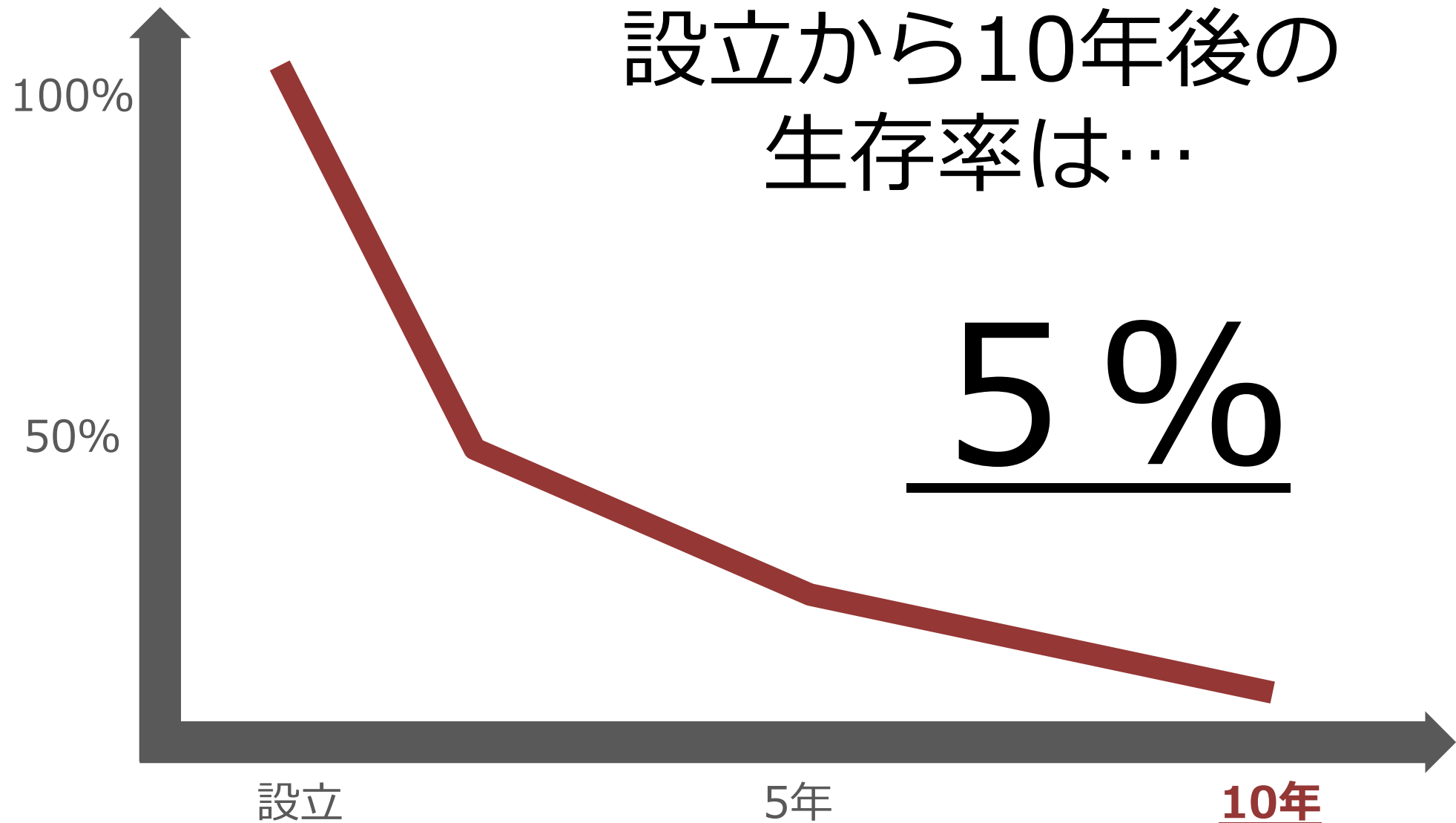
“つなぐ力”でビジネスを変える。

“クラウド力”でビジネスが変わる

～勝ち残る企業が身に付けるべき“クラウド力”その本質とは何か～

ユニアデックス株式会社
システムマネジメントサービス事業本部
U-Cloudサービスセンター長
神垣 隆

UNISYS



カルチュア・コンビニエンス・クラブ

- ・ Tカード会員数 : 4000万人 (2012年5月時点)
- ・ 佐賀県武雄市図書館 : 対前年度比572%の来館者数
- ・ スターバックスコーヒーとのコラボレーション

ファーストリテイリング/ビックカメラ

売上高 : 9,286億円 / 3,986億円
グローバル市場への進出、新宿にビックカメラとのコラボ店舗

トヨタ自動車

13年3月期営業利益 : 1兆3,208億円
新型クラウン初月目標の約6倍 : 25,000台超

情報価値の変化

ビジネスのスピードアップ

顧客ニーズの多様化

キーワード = “つながり”

BITS 2013

NIHON UNISYS GROUP
BUSINESS & ICT STRATEGY FORUM

TSUTAYA
&
スターバックスコーヒー
&
佐賀県武雄市

ユニクロ
&
ビックカメラ

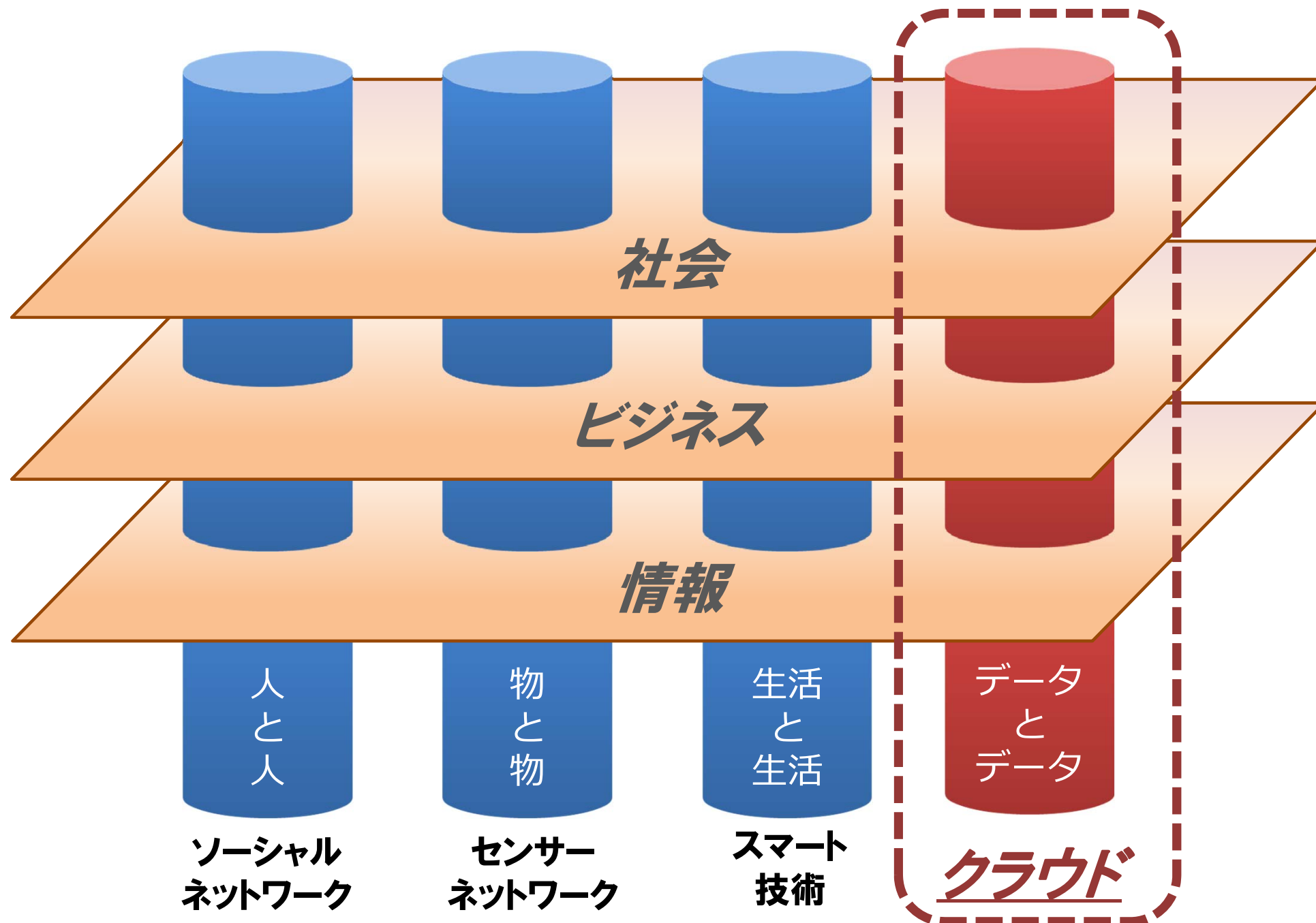
TOYOTA
&
ドラえもん

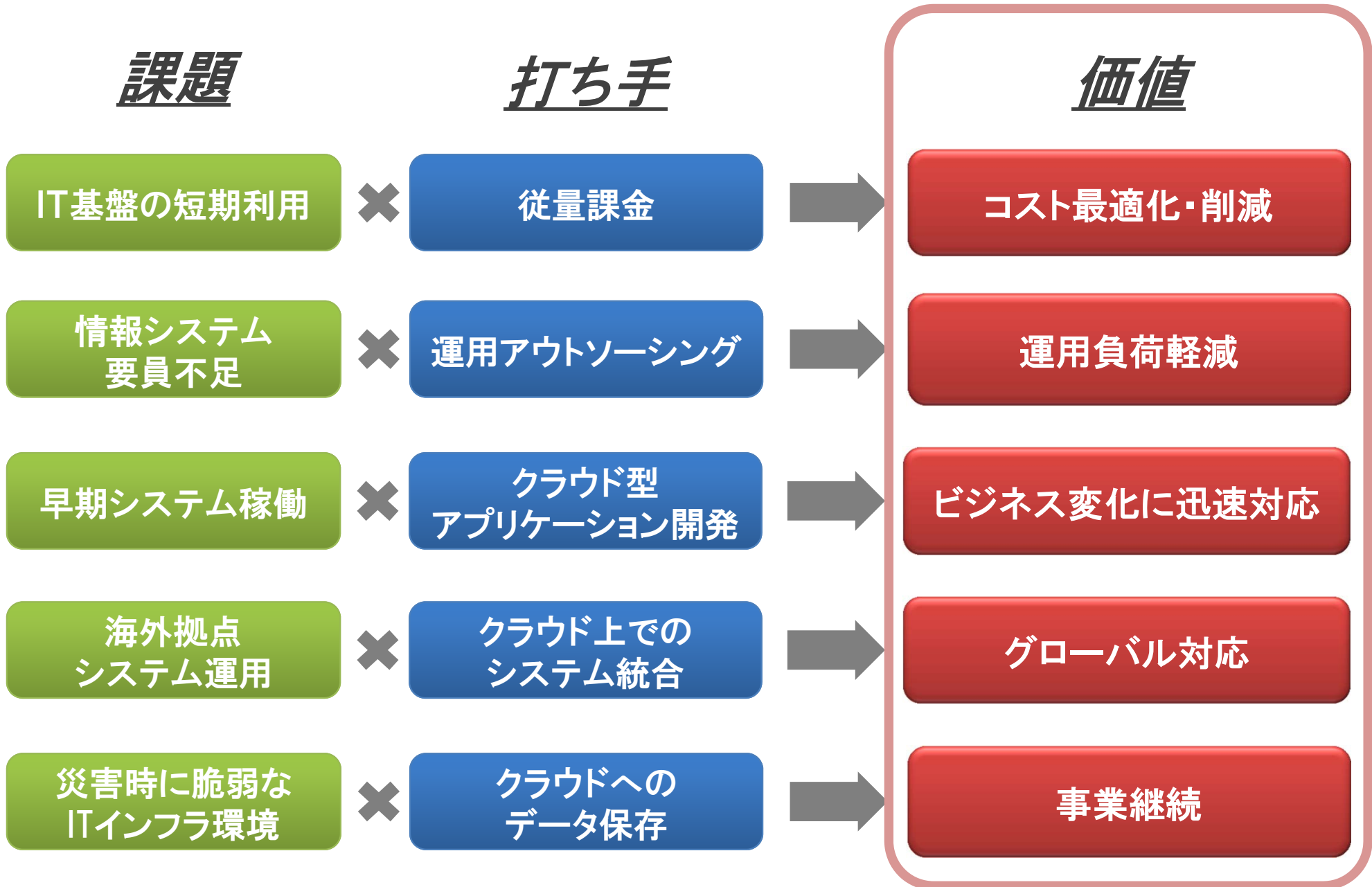
新しい情報が生まれる

新しいビジネスが生まれる

社会がつながり
豊かで暮らしやすい社会が生まれる

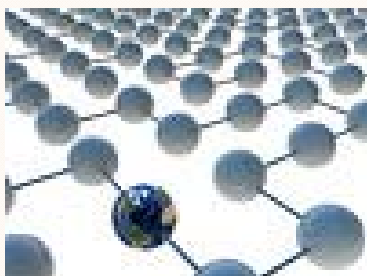
“つながり”を支える要素





情報と生活がシームレスにつながり 豊かで暮らしやすい社会を

クラウド上に
情報が集まりつながる



Connection (連携)



Interaction (相互作用)



つながった情報から
新たな情報・価値が生まれる



ITインフラの変化
所有から利用へ

Speed (速さ)

■ 2012年 米国大統領選挙

オバマ再選のカギはビッグデータ解析
有権者とのつながり

■ 2013年1月14日 ウェザーニューズ大雪的中

一般ユーザからの大量情報で予報を的中
400万人サポーターとのつながり

勝ち残る企業



“つながり”による新しい価値

“つなぐ力”



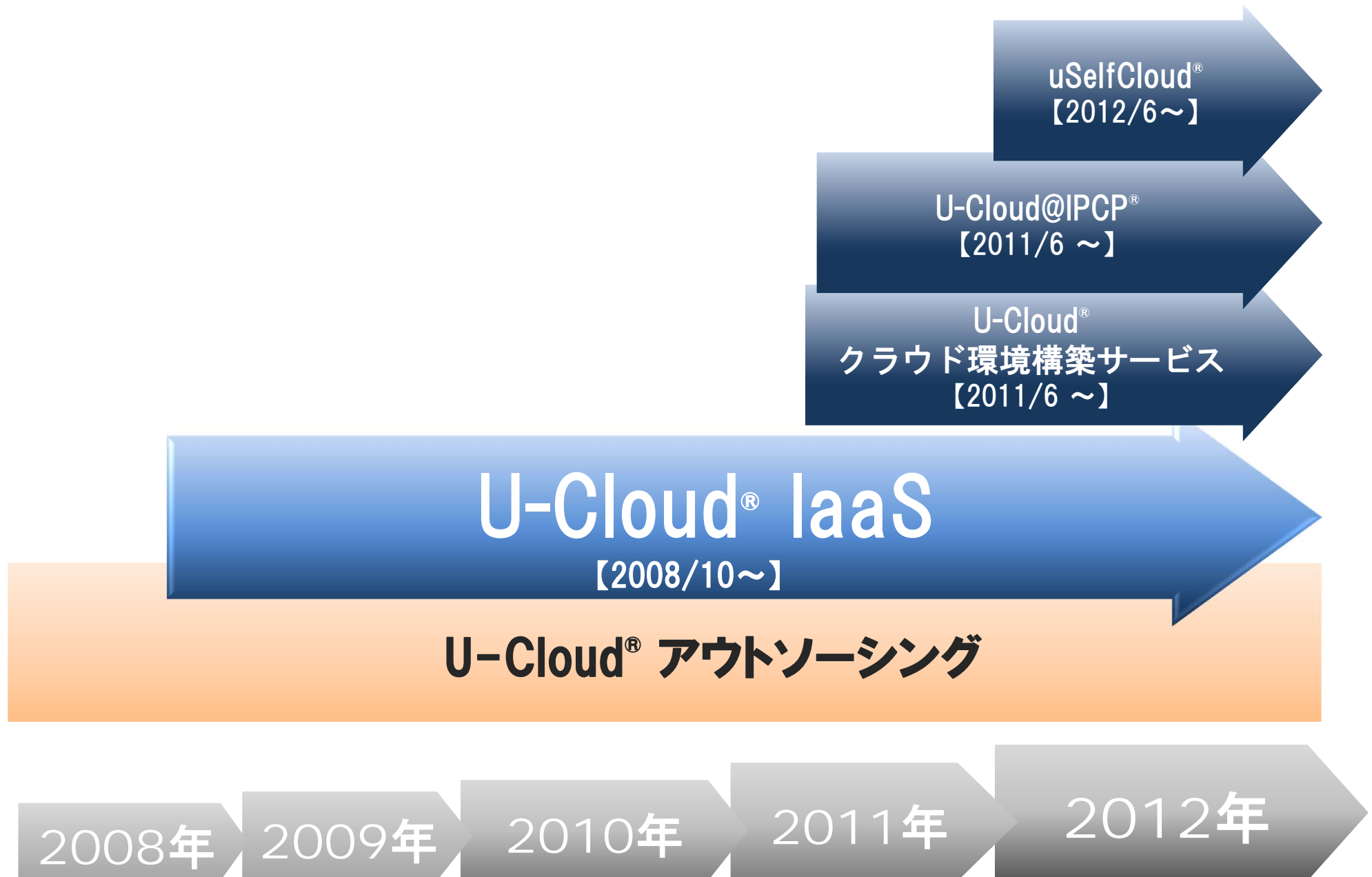
“クラウド力”

☑スピード ☑様々な連携 ☑新たな創出



日本ユニシスグループの「U-Cloud®サービス」は、お客様の要件に最適化したICT環境を提供するサービスです。

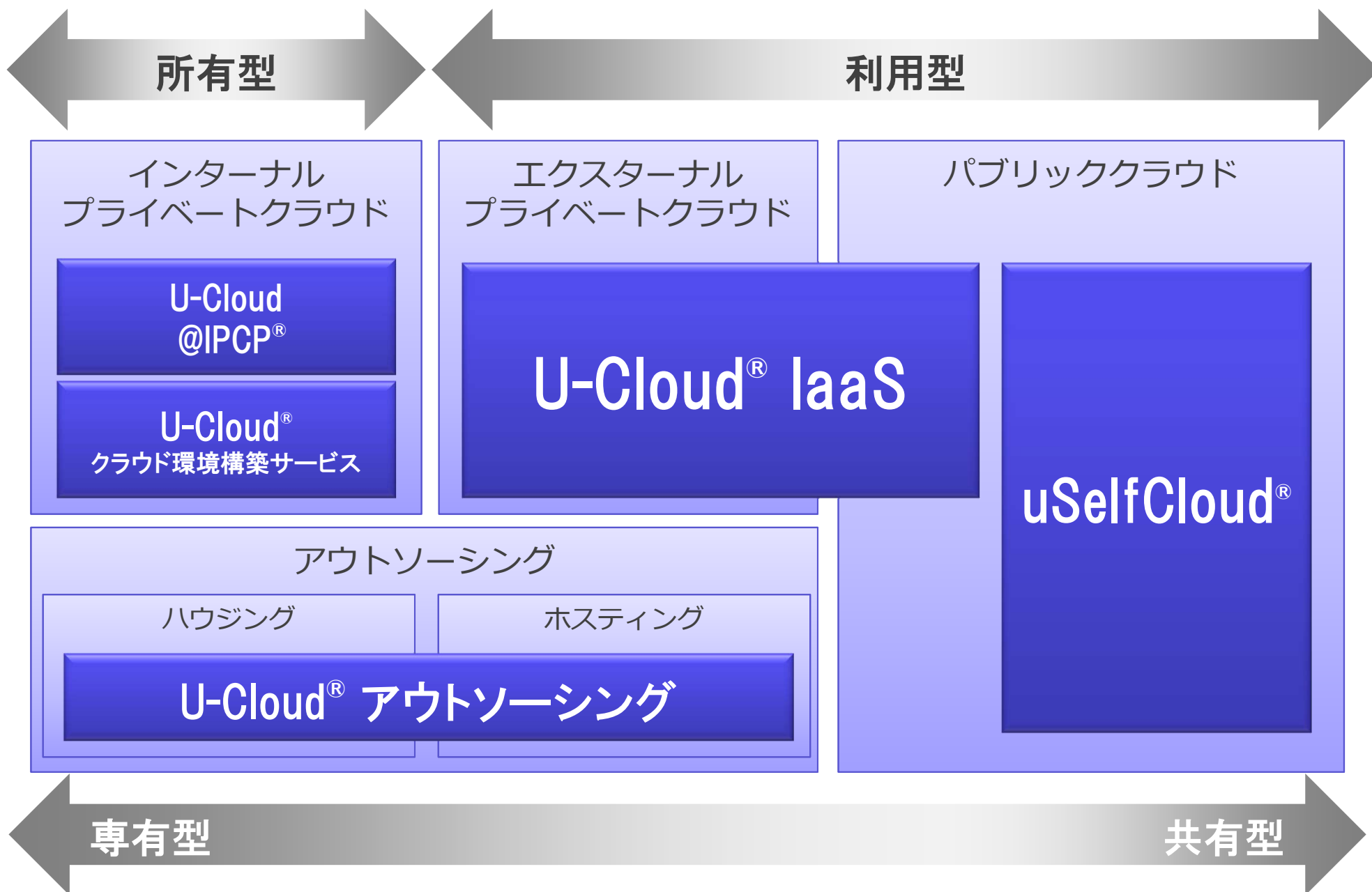
情報システム部門が抱えている、ICT技術の多様化や複雑化に追従することができない、短縮化されたICT環境導入のリードタイムに対応することが困難、システム環境の保守・運用に拘束されるなどの課題に対して、設計から運用・保守までを一貫したサービスを提供し、情報システム部門が抱えている課題解決を支援します。

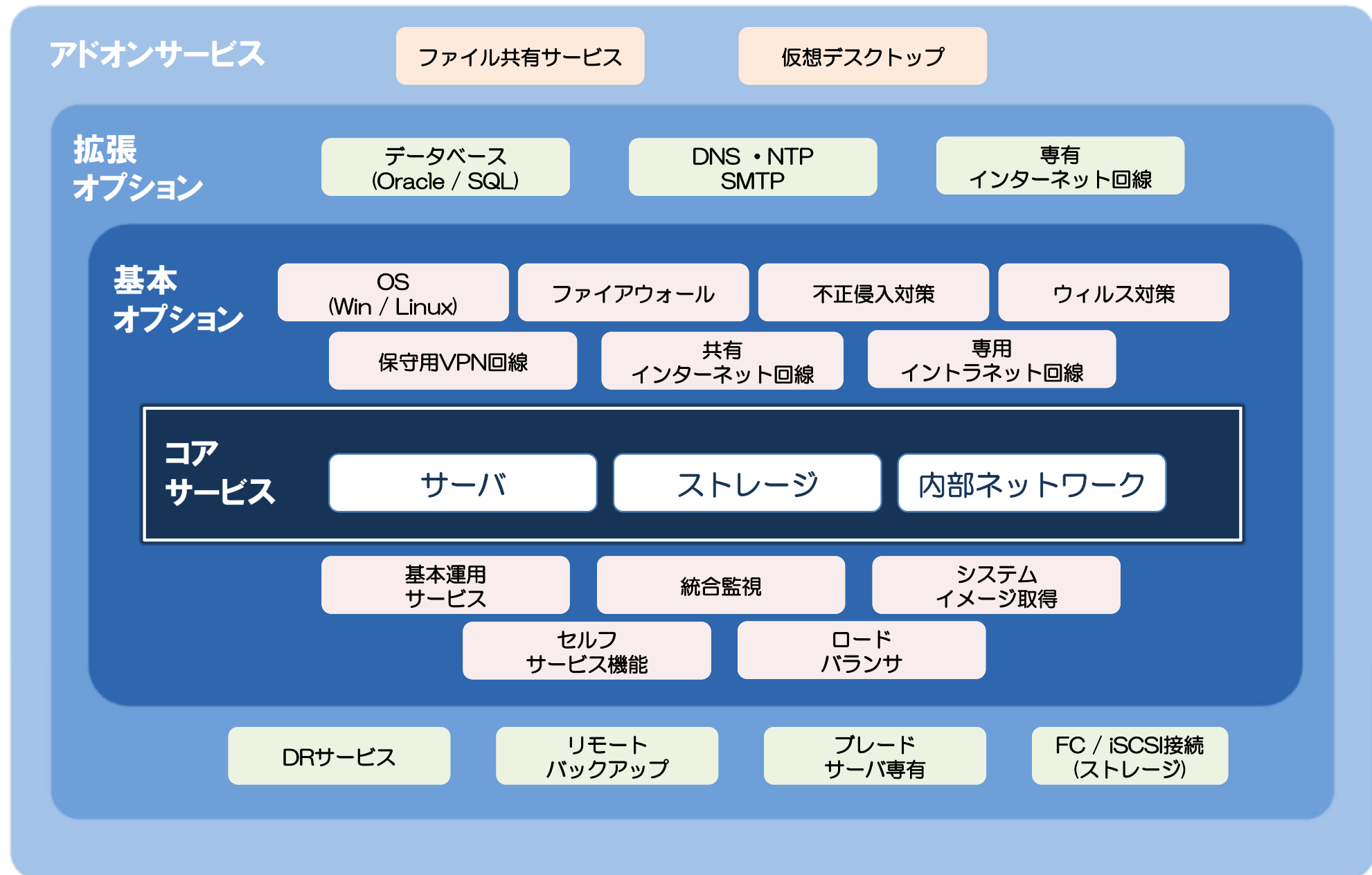


さまざまな形態のクラウドサービスを提供

BITS 2013

NIHON UNISYS GROUP
BUSINESS & ICT STRATEGY FORUM





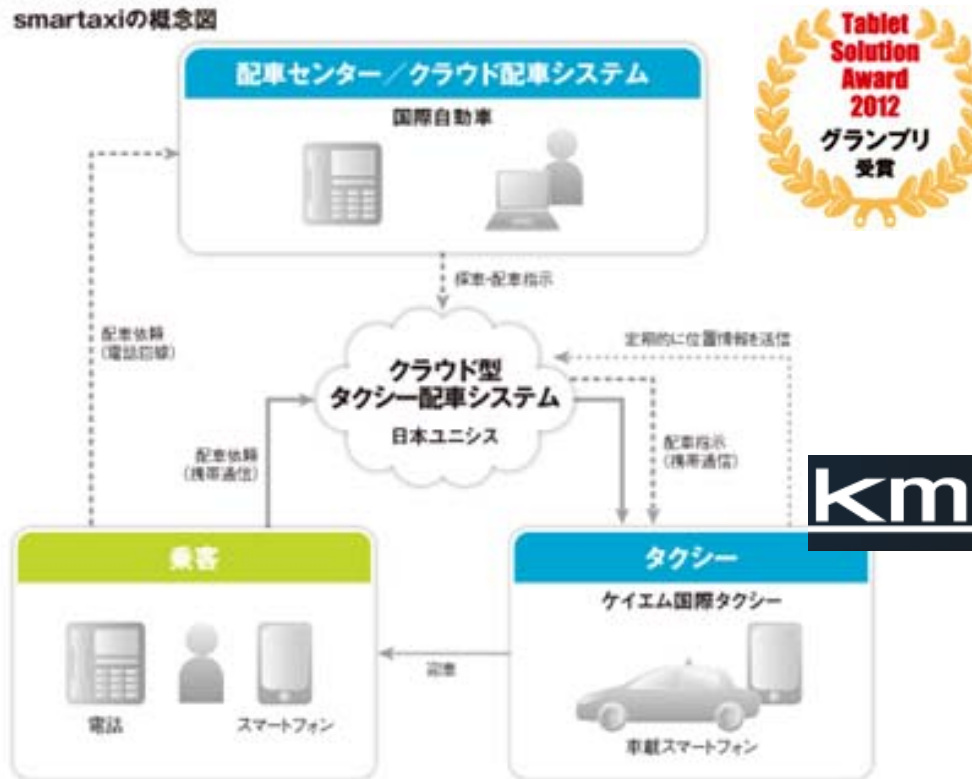
事例: kmホールディングス様 <クラウド型タクシー配車システム>



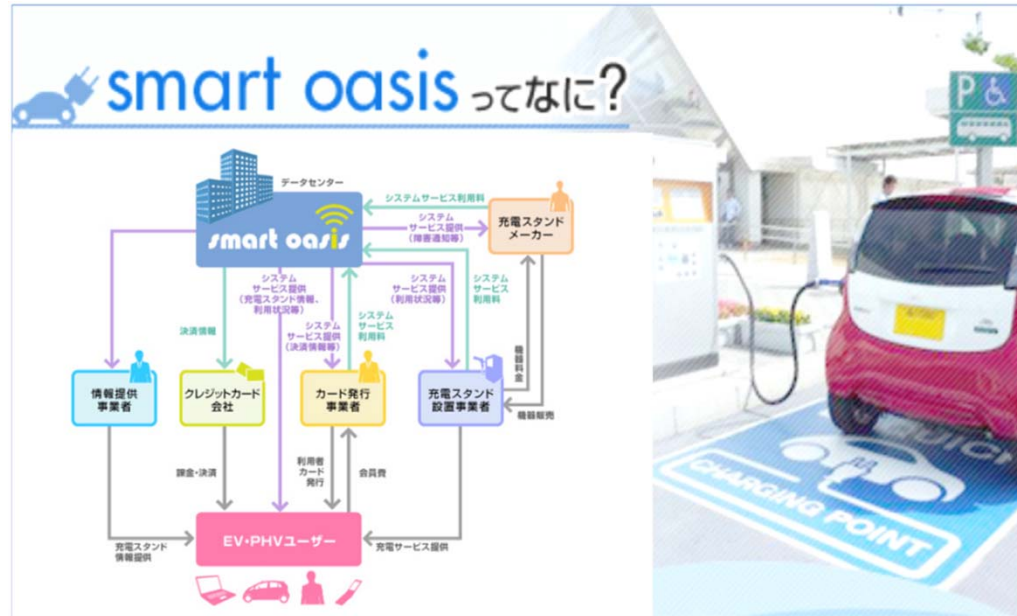
◆ 経営・業務課題
2016年のアナログ無線停止への対応

◆ 対応策
スマートフォンとクラウド活用

◆ クラウド活用の価値
業務コストの低減とサービス品質向上を実現



事例：電気自動車充電インフラ社会実証実験



◆ 経営・業務課題
実証実験期間だけ
システム基盤が必要

◆ 対応策
従量課金による短期利用

◆ クラウド活用の価値
3ヶ月間だけの
システム基盤利用



事例：さいたま市様 <クラウド型防災情報システム>



自治体が変わる

自治体にNeXtCommonsを導入すると…

- POINT 1** 不審者情報や災害情報などを町内に情報発信することにより住民が安心・安全に暮らすサポートが出来ます。
- POINT 2** 自治体内外へ地元の名物や町のイベントなどの情報発信し、地域に根付く企業や商店街のビジネスを活性化することが出来ます。
- POINT 3** 自治体で働く職員たちの職務を効率化し、職員同士のコミュニケーションが円滑になります。

- ・クラウド型防災情報システムに「SAVEaid/セーブエイド®」
- ・ポータルサイトに SaaS型情報共有基盤サービス「NeXtCommons」

◆ **経営・業務課題**
システムのライフサイクルコストを抑制

◆ **対応策**
クラウド活用して初期及び運用コストを削減

◆ **クラウド活用の価値**
2013年4月より
本番稼働



◆ 経営・業務課題

救急医療現場の見える化
医療機関情報共有

◆ 対応策

クラウドと
スマートデバイスの活用

◆ クラウド活用の価値

救急車内で搬送先を
即時に検索可能に

事例：本間ゴルフ様 <顧客管理システム>

UNISYS

株式会社本間ゴルフ様

クラウド型アプリケーション開発サービスを適用し
販売チャネルを越えたCRMシステムを3カ月で構築

■ クラウド型アプリケーション開発サービス

「SaaS型 Microsoft DynamicsCRM カスタマイズサービス」は、日本ユニシスのクラウド基盤 (U-Cloud IaaS) 上にMicrosoft Dynamics CRMを利用して構築したクラウド型開発プラットフォームを活用し、顧客ニーズに合わせたアプリケーション開発すると同時に、そのアプリケーションをSaaS型で提供するソリューション。ユーザーは、自社でサーバを保有・構築することなく短期間にCRMシステムをはじめとするク

ラウド型アプリケーションの導入が可能で、導入後の運用・管理の手間も軽減できる。

さらに、クラウド上で一元管理された顧客データに、インターネット経由でいつでもどこからでもアクセスできるので、部門や拠点を超えたメンバー間でのデータ共有が簡単に実現する。

スピード構築

日本ユニシスのクラウド基盤上 (U-Cloud IaaS) に構築されたクラウド型開発プラットフォームを活用することで、

高い柔軟性

クラウドのスケールアウトのメリットを生かし、システムの変更や拡張にも柔軟かつ迅速に対応。

低コスト

クラウドを利用することで、初期のサーバ調達や構築の費用を抑え、さらにクラウド型開発プラットフォームの活用により、

導入企業のご紹介

株式会社本間ゴルフ

BERES STARS PROGRAM ベレス・スターズ・プログラム



BERES STARS PROGRAM

BERESがお約束する、
最高のおもてなし。
ゴルフライフに、いっそうの喜びを。

▶ ベレス スターズプログラムへ



※ BERES(ベレス)シリーズご購入のお客様へのサービスプログラムです。

◆ 経営・業務課題

早急に管理システムを
準備しなければならない

◆ 対応策

クラウド型アプリ
ケーション開発を利用

◆ クラウド活用の価値

1.5ヶ月でシステム
構築を完了

事例：味の素株式会社様 <レシピサイトリニューアル>



◆ 経営・業務課題
自社設置サーバでは
ユーザ数増加に対応困難

◆ 対応策
クラウド環境に
Webサイトを構築

◆ クラウド活用の価値
柔軟性の高い
システム基盤



企業が勝ち続けるためには
連携力＝“つなぐ力”
を身に付けなければならない。

その“つなぐ力”のひとつが“クラウド力”である。

日本ユニシスグループは、経験と実績によって
“クラウド力”を身につけるお手伝いをします。

